

# PROGNOSE

Nach Covid19 wird der Ferientourismus in Deutschland deutlich zunehmen.

## WIE SIND SIE, WIE IST IHR TEAM UND WIE SIND IHRE PROZESSE DARAUF VORBEREITET?

Es ist davon auszugehen, dass viele Reisende ihren nächsten Urlaub gezielt in Deutschland buchen. Dies ist immer noch der anhaltenden Angst vor dem Corona-Virus geschuldet. Das ist Ihre Chance für mehr Umsatz.

**Wie bereit sind Sie, um in diesem stark veränderten Marktumfeld zu bestehen? Über welche Analyse-Instrumente verfügen Sie? Kommunikations- und Vertriebskraft im digitalen Raum? Wie zeitgemäß ist Ihr Hotel auf eine „Ziel-/Stilgruppe“ ausgerichtet? Stichwort: „Kommunikation durch Design“ - wo sind Sie positioniert?**

Die Chancen der Digitalisierung gewinnbringend einzusetzen, ist auch für kleine und mittlere Unternehmen (KMU) eine wirtschaftliche Notwendigkeit geworden. Das galt schon vor der Corona - Zeit. Dafür benötigen Sie nachhaltige Strategien und neue Konzepte.

Hier setzt ein spezifisches Beratungsprogramm an, das über den ESF bezuschusst wird:

### unternehmensWert:Mensch plus (uWM plus)

Der ESF hilft dabei, Ihrem Unternehmen die nötigen Abwehrkräfte zu geben. ESF steht für **EUROPÄISCHER SOZIALFOND**. Dieser fördert das Beratungsprogramm unternehmens:Wert Mensch plus (uW:M plus) mit generell 80 % der Beratungskosten (bei einem maximalem Beratungsumfang von € 12.000, entsprechend 12 Beratungs-Tagewerken).

### 80% Bezuschussung sind gut. Aber was ist mit den 20% Eigenanteil?

Wir unterstützen die Branche, für die wir tätig sind und führen Sie erfolgreich aus der derzeitigen Krise. Für diesen Schritt sind wir für einen 2- bis 3-tägigen Mystery Check in Ihrem Haus und übernehmen selbst die Kosten für Logis und F&B in Höhe von bis zu € 1.000 brutto bei Abschluss des Beratungsprogramms uW:M plus.<sup>1</sup>

<sup>1</sup> Reise- und Verpflegungskosten werden durch den ESF bei Beratungsprogrammen nicht übernommen und werden normalerweise gesondert in Rechnung gestellt.

Im Rahmen einer professionellen Prozessberatung durch **autorisierte** Berater wird Ihr Unternehmen fit für die Zukunft gemacht. Dabei stimmen wir die Beratungsinhalte individuell auf die Bedürfnisse Ihres Unternehmens mit Blick auf Ihre Branche, Ihre Kunden und Zielgruppen ab.

Wir generieren also Umsatz, und Sie erhalten dafür noch eine fundierte Auswertung Ihrer Stärken und Schwächen aller relevanten Bereiche Ihres Hauses aus Sicht eines Gastes. Danach eruiieren wir gemeinsam mit Ihnen den Handlungsbedarf und stellen die Beratungsinhalte auf die Bedürfnisse Ihres Hauses und Ihre Bedürfnisse sowie die Ihrer Gäste und neuen Gäste ab.

### Kontaktieren Sie uns oder unsere Netzwerkpartner



**Thomas Hille**  
T. Hille Consulting  
EFFIZIENZ-BERATUNG  
Autorisierter Prozessberater



Tel.: +49 2408 709 79 61  
Mobil: +49 176 344 15 827  
info@effizienz-beratung.de

### Unsere Netzwerkpartner:



Doris Berendes  
Berendes  
Vertriebsoptimierung



Martin Schmitz  
Schmitz Marketing  
Marketing für Hotellerie,  
Gastronomie und Tourismus



Mareike Reis  
Unternehmensberatung  
für Hotellerie und  
Gastronomie